

345 smarta sätt att skaffa nya kunder

Om du också vill ha fler nya kunder kan du läsa om den och beställa direkt på <http://www.redaktionen.se/produkt.php?avd=marknadsforing&visa=345>

Ur innehållet:

- * Spöa konkurrenterna -20 enkla sätt att ta ditt företag rakt in i omkörningsfilen
- *10 smarta saker att tänka på när det gäller dina priser
- *Så får du kunderna att fatta att det du säljer är bättre än konkurrenternas erbjudande
- *11 enkla saker att tänka på när du utvecklar produkter/tjänster
- *7 farliga tecken på att det du säljer är på väg att tappa fotfästet
- *Sätter ditt företag trenderna eller följer ni strömmen?
- *Hur du kommer på en ny produkt/tjänst
- *Hur du får kunderna att se ditt företag som det enda alternativet
- *Så här tänker du på flera målgrupper i taget
- *Hur du hittar de nya kunderna snabbare
- *Hur du undviker att lägga ner tid på fel kunder
- *Stränga listan - ett verktyg för att sortera kunder så du vinner tid och pengar
- *Konkurrentverktyget - gör att du vet mer om konkurrenterna än de vet själva
- *Ett fantastiskt verktyg för att lösa dåligt flöde i säljarbetet
- *Hur du gör ditt företag olik dina konkurrenter med små medel
- *Hur du blir mycket säkrare inför kundmöten
- *Säljpresentationer som alltid fungerar
- *7 saker du alltid ska säga - 11 saker du ALDRIG ska göra
- *10 smarta saker att säga till en person du inte känner

Garanti:

Om du inte får många fler nya kunder inom en månad efter att ha läst boken så får du pengarna tillbaka - och behålla boken!

Beställ nu direkt så har du boken inom den här veckan :-)

<http://www.redaktionen.se/produkt.php?avd=marknadsforing&visa=345>